

FONTS DE FINANÇAMENT

Considera els avantatges i desavantatges de diferents fonts de finançament abans de decidir com finançaràs el teu projecte.

	INGRESSOS PER VENTES	SUBVENCIONS	PATROCINIS	DONATIUS	PRÈSTECES	CROWDFUNDING
VENTATGES	<p>Autonomia</p> <p>Et permet ser independent econòmicament</p> <p>Reforça la teva llibertat artística i política</p>	<p>No té interessos</p> <p>Reforça el teu ancoratge al territori</p> <p>Reflecteix un reconeixement públic de la qualitat de la teva feina</p>	<p>No cal tornar res</p> <p>És una fórmula flexible</p> <p>Permet teixir xarxes</p> <p>Una alternativa o complement a les ajudes públiques</p> <p>Podeu aportar avantatges fiscals a l'entitat patrocinadora.</p>	<p>Els donants no esperen res a canvi</p> <p>Reflecteix suport per part de la comunitat.</p> <p>Contribueixen a reforçar la teva independència política i artística</p>	<p>És una manera ràpida d'aconseguir finançament</p> <p>En alguns casos us facilita una línia de crèdit</p> <p>Hi ha diverses opcions</p>	<p>Una opció quan altres no estan al teu abast (millor considerar-ho com una font de finançament complementari)</p> <p>Una "empenta de partida" per llançar un projecte.</p> <p>Ajuda a construir una comunitat de fans/gent que recolza la teva feina.</p>
INCONVENIENTS	<p>Les vendes poden trigar a arribar</p> <p>El volum de vendes fluctua</p> <p>No és una font estable d'ingressos</p>	<p>Les convocatòries poden ser molt competitives.</p> <p>Sol·licitar-les requereix temps i experiència</p> <p>Les sol·licituds no sempre s'aproven i la decisió s'endarrereix en el temps</p>	<p>Exigeix temps. És difícil trobar i convèncer possibles patrocinadors.</p> <p>Els patrocinadors poden no estar alineats amb el teu treball artístic.</p> <p>La teva llibertat artística es pot veure afectada</p> <p>Els patrocinadors esperen alguna cosa a canvi</p>	<p>Cal estar constantment motivant i sol·licitant el suport de donants</p> <p>És una font de finançament menor i poc estable</p>	<p>El procés de sol·licitud és llarg i complicat</p> <p>S'hi apliquen taxes d'interès i de demora</p> <p>Haureu d'oferir com a garantia béns presents i futurs en cas d'impagament</p>	<p>Exigeix temps</p> <p>Algunes plataformes de crowdfunding es porten un percentatge dels diners recaptats</p> <p>Hi ha el risc de no assolir la meta de finançament</p>